

기술이전 계약, 도장 찍기 전 4 개 조항이 사업을 가른다 — 실시료·독점·개량기술·침해대응

① 오늘의 기술사업화 뉴스

- (이번 주·투자) 딥테크·AI 로 자금 집중 — 피지컬 AI 제조로봇 스타트업 '카본식스'가 150 억원 규모 시리즈 A 를 유치했습니다. 이번 주에도 AI·첨단제조·의료기기·친환경처럼 '기술장벽이 명확한' 분야로 돈이 쏠리는 선별적 투자가 이어졌습니다. 같은 기술이라도 '시장이 검증한 증거(트랙션)'를 보여준 팀이 자금을 가져갑니다. <출처: 스타트업레시피 이번주 투자·뉴스 1, 2026.06 (startuprecipe.co.kr)>
- (제도 동향·기술이전) 정부, 공공기술 사업화에 예산을 대폭 키웁니다 — 공공연구성과 사업화·창업 지원 532 억원→930 억원, 산학연 협력 202 억원→569 억원(2025→2026). '기술이전사업화(TRL 점프업)'은 2026 년 1 단계(PoC·PoM)를 지원하고 우수과제를 2027 년 2 단계(사업화 R&D)로 연결합니다. 자체 기술이 없어도 대학·출연연 기술을 이전받아 사업화할 길이 넓어집니다. <출처: 과학기술정보통신부 자체평가 결과보고서, 2026.06 (evaluation.go.kr)>
- (투자 동향) 스타트업 투자, 3 개월 연속 '월 1 조' 돌파했지만 '호황 속 딜 가뭄'입니다. 100 억원 이상 대형 딜의 70~90%가 AI·로보틱스·반도체·바이오 등 전략 산업군에 집중되며, 검증된 기술·트랙션을 갖춘 소수에 자금이 몰리는 양극화가 뚜렷합니다. <출처: 뉴스 1·서울경제, 2026.06 (news1.kr)>
- (오늘의 주제·기술이전) 기술이전의 본질은 '소유권 양도'가 아니라 '쓸 권리(실시권) 허여'입니다. 대가는 보통 착수기술료(고정)+경상기술료(매출 연동)로 설계됩니다. 특허청은 공공특허 이전을 돕는 '공공특허 이전 표준계약서'를 제공하며, 실시범위·개량기술 귀속·기술료 조항이 사업의 수익성과 분쟁 위험을 좌우합니다. <출처: 특허청 공공특허 이전 표준계약서-KAUTM, 2026 (kipo.go.kr)>

※ 오늘의 사업화 뉴스는 최신 동향 위주이며, 교육용 요약으로 투자·법률 자문이 아닙니다.

② 오늘의 한 조각 — 기술이전 계약 4 대 핵심조항과 선행특허조사

기술이전은 '기술을 판다'가 아니라, 대부분 '쓸 권리를 빌려준다(실시권 허여)'입니다. 그래서 계약서의 몇 개 조항이 사업의 수익성과 안전성을 통째로 좌우합니다. 도장을 찍기 전에 반드시 확인할 네 가지는 다음과 같습니다.

핵심 조항	무엇을 정하나	협상 포인트
① 실시료(기술료)	착수료+경상료 구조·요율	매출 연동 요율, 최소보장(미니멈)
② 독점 여부	전용실시권 vs 통상실시권	독점이면 분야·지역·기간 한정
③ 개량기술 귀속	이전 후 개량 발명의 소유	개량기술은 실시기업 귀속으로
④ 침해대응·하자	제 3 자 침해 시 책임·비용	공동대응·비용분담 명문화

전용실시권은 '나만 쓸 수 있는' 독점이고, 통상실시권은 '여러 곳이 함께' 쓰는 비독점입니다. 독점은 강력하지만 대가가 크므로, 분야·지역·기간을 한정해 비용을 조절하는 것이 실무입니다. 대가구조는 계약 시 한 번 내는 착수기술료와 매출에 연동되는 경상기술료를 조합하되, 매출이 적어도 일정액을 보장하는 최소보장(미니멈)을 함께 정해 두면 안전합니다.

계약 전·과제 수행 전에는 반드시 선행특허조사로 침해 위험을 확인합니다. 검색은 특허청 KIPRIS 에 핵심 구성기술을 입력하거나 변리사에 의뢰하고, 유사특허가 있으면 구성요소를 다르게 하거나 청구범위를 조정해 회피설계합니다. 기확보한 권리가 없는 선행조사는 효과가 적으므로, 내 권리부터 확보하는 것이 우선입니다.

- 과제 수행 중 출원하는 특허의 발명자는 대표이사가 아니라 실제 참여연구원으로 등재합니다(분쟁·부정행위 예방).
- 특허전략은 '선행기술과의 차이 → 회피전략 → 등록실적(스마트등급 A 이상·PCT 출원)' 순으로 제시합니다.

- 자체 기술이 없어도 대학·출연연의 공공기술을 이전받아 사업화 R&D 로 고도화할 수 있습니다.

③ 실전 체크리스트

✓ ③ 기술이전·특허 계약 전 자가 점검 체크리스트

- ▶ 실시권이 **전용(독점)**인지 **통상(비독점)**인지, 독점이면 **분야·지역·기간**이 한정됐는가
- ▶ 기술료가 **착수로+경상료**로 명확하고, **최소보장(미니멈)**이 설정됐는가
- ▶ **개량기술**의 소유·실시 권리가 우리 기업에 유리하게 적혀 있는가
- ▶ 계약 전 **KIPRIS 선행특허조사**로 침해·회피 여부를 확인했는가
- ▶ 과제 중 출원 특허의 **발명자**를 참여연구원으로 등재했는가

④ 이번 주 마감임박 지원사업 (중앙정부 70% · 대전지역 30%)

- **[중앙]** 소공인 판로개척지원사업 추가 모집 (**~06.19**) · 중소벤처기업부
- **[중앙]** 민관협력 오픈이노베이션 제 2 차 방산 스타트업 챌린지 (**~06.22**) · 중소벤처기업부
- **[중앙]** K-수출전략품목 육성사업 참여기업 모집 (**~06.25**) · 중소벤처기업부
- **[중앙]** 2 차 대·중소기업 동반진출지원사업 주관기업 모집 (**~06.26**) · 중소벤처기업부
- **[대전]** 제 1 차 대덕특구 기업 애로해결 바우처 지원사업 (**~06.26**) · 대전창조경제혁신센터
- **[대전]** DVS 오픈이노베이션 프로그램 참여기업 모집 (**~06.26**) · 대전창조경제혁신센터

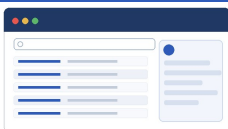
※ 마감 임박(6/19~6/26) 중 기술사업화 관련성 높은 순. 이번 주는 중앙 신규 공고가 적어 중앙 4:대전 2 로 구성했습니다.

기술은 확보했는데, 이전 계약서의 실시료·독점·개량기술 조항이 우리 회사에 유리하게 설계되어
있습니까? → '기술이전 컨설팅 상담' 신청

상담 신청 ☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com | cafe.naver.com/techcomwith

▶ 더 보기 : 기술이전이란? — 개념·과정·성공 전략(cafe.naver.com/techcomwith/238)

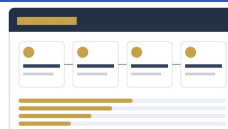
▣ 랩 위드 솔루션 — 직접 체험해 보세요



랩 위드 AI R&D 전략 분석 플랫폼

"R&D 사업계획서, AI 로 구조화"

- 공고·RFP 분석 → 평가항목별 맞춤 전략 도출
- 정부 과제 DB 2,900+건·선행연구 검색
- 평가위원 관점 피드백으로 완성도 점검



IR 컨설팅 솔루션

"기업진단부터 모의 IR 까지 4STEP"

- 기업진단 → 투자전략 → IR Deck → 모의 IR
- 피치덱 10 장 구조·트랙션·Ask 설계
- 7 회차 온라인 관리로 단계별 코칭



기업진단 솔루션

"우리 회사 사업화 준비도 점수화"

- 기업정보·재무·기술개발·정성평가 종합
- 강·약점 종합 진단 리포트 자동 생성
- R&D·투자 준비 우선순위 제시



기술사업화 랩 위드(주) 조남주 대표이사 · 전문개인(엔젤)투자자

☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com

대전 본사 (34897) 대전광역시 중구 계백로 1615 번길 56, 진호빌딩 301 호

홈페이지: www.neuronrnd.com (오픈 예정) 네이버 카페: cafe.naver.com/techcomwith