

기술이전 준비, 10 가지로 점검한다 — 우리 기업, 대학·연구소 기술을 받을 준비가 됐는가?

① 오늘의 기술사업화 뉴스

- (정책) 기후에너지환경부, 해상풍력 10년 중장기 입찰 계획 발표 — 2026~2035년 총 55GW 입찰 추진, 올해부터 매년 4GW 이상 공고. 영국·독일 수준에 버금가는 규모로 고경가격(31GW)·발전지구(24GW) 두 트랙으로 분리 집행, 에너지 기술 기업의 사업화 방향과 규모를 10년 단위로 제시 <출처: 기후에너지환경부·대한민국 정책브리핑, 2026.07.10>
 - (투자 동향) 카이스트 재학생 창업 딥테크 스타트업 스펙트라인텔, 카카오벤처스로부터 시드 투자 유치 — 초소형 이미징 초분광기 하드웨어·산업별 분광 데이터베이스·분석 소프트웨어를 패키지로 제공. 천문 장비 시장을 첫 진입점으로 삼아 산업 비파괴검사·환경 감시·국방·우주 관측 분야로 확장할 계획 <출처: 이데일리, 2026.07.09>
 - (투자 생태계) 2026년 상반기 국내 스타트업 투자유치 7조 8,005억 원을 기록해 지난해 연간 실적(6조 9,358억 원)을 반년 만에 넘어섬 — 바이오·헬스케어(약 1조 5천억)와 AI·반도체(약 1조 4천억)가 양강 구도, 리벨리온 6,400억·리가캠바이오 5,000억 등 대형 라운드가 이끌어 <출처: 와우테일·이데일리, 2026.07.08>
 - (R&D 지원 동향) 산업통상부·과학기술정보통신부 공동 주최 '나노코리아 2026' 킨텍스에서 개막(~07.10) — '미래를 만드는 나노×AI'를 주제로 국내외 연구자 1,200여 명, 기업 400여 곳 참가. 나노바이오·AI 나노소재 등 14개 분야 강연과 그래핀 상용화 논의 진행 <출처: 이데일리·전자신문, 2026.07.08~07.10>
 - (지역 사업화 동향) 대전시, '2026 대전 첨단로봇 커넥트' 대전컨벤션센터에서 개최(~07.11) — 기존 시민체험 중심 행사를 기업 협력·투자유치·기술사업화 중심으로 확대. 오늘(10일) 'K-Robotics Startup Cup', 내일(11일) '로봇 얼라이언스 기술이전 상담회'로 지역 로봇기업의 사업화·투자유치·기술이전 매칭 지원 <출처: 뉴스프리존, 행사 07.09~11>
 - (투자) 한국 딥테크 스타트업 식스센스(6thSense), 美 와이콤비네이터(YC) 2026 여름 배치 선정·한화 약 10억 원 프리시드 유치 — 촉각+시각 동기화 AI 학습 데이터 플랫폼으로 로봇 정교 작업 지원. 첫 파트너사로부터 1시간 샘플만으로 14억 원 규모 계약 요청 수령 후 PoC 진행 중 <출처: 머니투데이, 2026.07.08>
 - (산업) 우리금융그룹, 금융권 최초 딥테크 전용 공간 '디노랩 테크센터' 9월 개설 — 스타트업 제안을 기다리는 방식 대신 그룹사(은행·보험·증권·IT)가 AI 전환(AX) 과제를 먼저 제시하고 기술 해결 스타트업을 선발. PoC 후 기술 도입·그룹 펀드 투자까지 이어지는 패스트트랙 운영, 8월 2일까지 1기 모집 <출처: 머니투데이, 2026.07.10>
 - (지역) 대전창조경제혁신센터, 제 105회 대전창업포럼 7월 21일 대전스타트업파크에서 개최 — 대덕특구 출연연 보육 바이오 딥테크 5개사(에스엔비텍·큐피크바이오·엘리오·온리마음·조바이오) IR 및 1대1 투자 밋업, 출연연 연구성과가 창업·투자·사업화로 연결되는 플랫폼으로 운영. 9월 스타트업코리아투자워크(SIW) 연계 <출처: 벤처스퀘어, 2026.07.08>
- ※ 오늘 뉴스의 공통점은 '기술과 시장의 연결'입니다. 정부(해상풍력)는 10년 수요를 제시해 기업의 사업화 타깃을 만들고, 식스센스는 대학 연구 기반 기술로 글로벌 투자를 유치했으며, 대전 포럼은 출연연 기술이 기업으로 이전되는 현장입니다. 오늘은 이 흐름의 실질적 출발점 — 우리 기업이 기술을 이전받을 준비가 됐는지 10가지 질문으로 점검합니다.

② 오늘의 한 조각 — 기술이전 준비도 자가진단 10 문항

대부분의 기술이전은 대학교·연구소에서 기업으로 이전됩니다. 기업 간 거래는 드물고 실무적으로 효율적이지 않습니다. 준비 없이 기술이전 계약을 체결하면 기술료만 지출하고 실제 사업화로 이어지지 못하는 경우가 많습니다. 아래 10가지 질문으로 우리 기업의 준비도를 먼저 점검해 보십시오.

#	점검 항목 — 10 가지 준비도 질문	상태
①	이전받으려는 기술이 우리 핵심 사업과 명확하게 연결되는가?	☐

대학·연구소 기술을 이전받고 싶은데, 어디서부터 시작해야 할지 막막하신가요? → '기술이전 컨설팅
상담' 신청

상담 신청 ☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com | cafe.naver.com/techcomwith

▶ 더 보기: 기술이전이란? 개념과 과정, 성공 전략 자세히 보기 (cafe.naver.com/techcomwith/238)

▣ 랩 위드 컨설팅 솔루션 — 사업화 전 단계를 전문가가 함께 설계합니다



랩 위드 AI R&D 전략 분석 플랫폼

"R&D 사업계획서, AI 로 구조화"

- 공고·RFP 분석 → 평가항목별 맞춤 전략 도출
- 정부 과제 DB 2,900+건·선행연구 검색
- 평가위원 관점 피드백으로 완성도 점검



IR 컨설팅 솔루션

"기업진단부터 모의 IR 까지 4STEP"

- 기업진단 → 투자전략 → IR Deck → 모의 IR
- 피치덱 10 장 구조·트랙션·Ask 설계
- 7 회차 온라인 관리로 단계별 코칭



기업진단 솔루션

"우리 회사 사업화 준비도 점수화"

- 기업정보·재무·기술개발·정성평가 종합
- 강·약점 종합 진단 리포트 자동 생성
- R&D·투자 준비 우선순위 제시

☎ 랩 위드 채널 — 지금 바로 연결하세요

랩 위드는 매일 중앙정부·대전지역 12 개 기관 지원사업을 자동 수집·분류해 고객사에 전달합니다.

브리핑·인사이트·AI 분석을 하나의 워크플로우로 연결 — R&D·사업화 전략 수립 시간을 획기적으로 단축합니다.



카카오 오픈채팅

기술사업화 인사이트 수신(월·수·금) · 실시간 상담 문의

open.kakao.com/o/g57ZzCyI



네이버 카페

기술사업화 교육 콘텐츠 200 편+ · 전략 도구·템플릿 무료 열람

cafe.naver.com/techcomwith



기술사업화 랩 위드(주) 조남주 대표이사 · 공학박사 · 전문개인(엔젤)투자자

☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com

대전 본사 (34897) 대전광역시 중구 계백로 1615 번길 56, 진호빌딩 301 호

홈페이지: www.labwith.kr | 네이버 카페: cafe.naver.com/techcomwith