

공고 전에 승부난다 — R&D 사전기획 4단계로 선정률을 높이는 법

① 오늘의 기술사업화 뉴스

- (정책 동향) 중소벤처기업부, 지난 7월부터 2차 '모두의 창업' 선발 인원 5,000명→1만 명으로 확대, 기술보증기금 'R&D 사업화 프로젝트 보증'(최대 100억원)도 병행 — 정부 R&D 과제를 통해 개발했거나 공공연구기관 기술을 이전받아 사업화하는 기업을 대상으로 예비창업 교육·멘토링과 사업화 자금 보증을 함께 넓힌다. 정부 R&D 참여 이력 자체가 후속 지원사업 선정에 유리한 이력이 되는 구조. <출처: 중소벤처기업부·기술보증기금, 2026.07>
- (제도 동향) 8월 1일부터 AI 제품·서비스 공공조달 우대 시행 — 소프트웨어 단가계약 납품실적 요건 기존 3건에서 전면 폐지, 총액계약 적격심사엔 기술점수 1.5점 가점 — 과학기술정보통신부·조달청이 'AI제품·서비스 확인 제도'를 새로 도입해 확인서를 받은 AI 제품에 조달시장 진입 문턱을 낮추면서, 실적이 없는 AI 스타트업도 공공 판로 확보가 한결 쉬워졌다. <출처: 과학기술정보통신부·조달청, 2026.07>
- (투자 생태계) 제조 특화 생성형 AI 스타트업 '스냅스케일', 카이스트청년창업투자지주·포항공과대학기술지주·베이스벤처스로부터 7월 31일 시드투자 유치 — 플랜트·EPC(설계·조달·시공) 산업의 설계 자동화를 지원하는 생성형 AI 솔루션을 개발 중이며, 특정 산업 문제에 특화된 기술이 초기 투자 유치에 유리함을 보여준 사례다. <출처: 머니투데이·유니콘팩토리, 2026.07>
- (투자 동향) 위성데이터·AI 결합 농업솔루션 기업 '새팜', 우주·딥테크 전문 투자사 노바벤처스로부터 프리시리즈A 투자 유치(7월 30일 발표) — 인공위성 데이터로 작물 재배 상태를 진단하는 솔루션으로 CES 2026 혁신상을 수상한 바 있으며, 딥테크 전문 투자사의 관심을 받았다. <출처: 머니투데이, 2026.07>

② 오늘의 한 조각 — '공고 전에 승부난다' : R&D 사전기획 4단계

결론부터 말씀드립니다. 정부 R&D 지원사업은 공고가 뜬 다음이 아니라, 뜨기 전에 승부가 갑니다. 정부 R&D는 구조상 기초연구는 대학·출연연이 맡고, 개발·실증·사업화 단계의 R&D는 중소기업이 핵심 수행주체를 맡도록 설계되어 있습니다. 즉 중소기업에게 정부 R&D는 '아이디어를 시장에 내놓는 실행 단계'의 자금입니다. 그런데 많은 기업이 공고가 뜬 뒤에야 계획서를 쓰기 시작해, 짧은 시간 안에 급하게 채워 넣다 보니 선정률이 떨어집니다. 오늘부터 3회에 걸쳐 다룰 'R&D 사전기획'은 공고 전에 미리 준비해 두는 4단계 절차입니다.

단계	핵심 내용
① 공고·RFP 분석	정부가 이번에 요구하는 기술 범위와 평가기준(배점표)을 먼저 정확히 읽어냅니다.
② 기술·특허·시장 동향조사	국내외 유사 기술 수준과 선행특허, 경쟁사 현황을 확인해 우리 기술의 위치를 파악합니다.
③ 목표기술·개발전략 수립	최종목표와 정량적 목표(수치), 이를 구성하는 세부 요소기술을 설계합니다.
④ 사업화 계획·예산 설계	개발 이후 시장 진입 전략과 사업비 비목별(인건비·재료비 등) 예산 계획을 함께 짝니다.

핵심은 순서입니다. 사업화 계획(④)을 먼저 정하고 여기에 맞춰 기술목표(③)를 역산해야, 평가위원이 보기에 '이 기술을 개발하면 정말 시장에서 팔리겠다'는 논리가 만들어집니다. 반대로 기술개발부터 정하고 사업화를 나중에 끼워 맞추면, 계획서는 기술 자랑에 그치고 사업화 근거가 약해집니다. 다음 편(수요일)에서는 이 4단계 중 ①·②를 직접 실습하는 방법을, 그다음 편(금요일)에서는 실제 사례로 살펴보겠습니다.

※ 출처: 랩 위드 R&D 사전기획 컨설팅 방법론 (2026.08.03)

③ 실전 체크리스트

✓ ③ 실전 체크리스트 — 사전기획 착수 전 자가진단

- ▶ 이번에 지원하려는 공고(또는 유사 과거 공고)의 평가기준·배점표를 확인했습니까?
- ▶ 우리 회사 기술의 TRL(기술성숙도)을 스스로 진단했습니까?
- ▶ 유사 선행특허를 KIPRIS 등에서 3건 이상 조사했습니까?
- ▶ 최종목표·정량목표를 '국내외 최고 수준 대비 수치'로 제시할 수 있습니까?
- ▶ 사업화 이후 예상 시장 진입 전략을 한 문장으로 설명할 수 있습니까?

⑤ 이번 주 마감임박 지원사업 (중앙정부 70% · 대전지역 30%)

- [중앙] 2026년도 하반기 중소벤처기업부 혁신제품 신규지정 공고 (~08.10) · 중소벤처기업부
- [중앙] 2026년 청정제조기반구축사업 통합 공고 (~08.05) · 한국산업기술진흥원(KIAT)
- [중앙] 유레카 ITEA Project Outline Preparation Days 2026 파트너링 사절단 참가기업 모집 (~08.10) · 한국산업기술진흥원(KIAT)
- [중앙] 2026년 달성 기술사업화 얼라이언스 프로그램(실증화 지원) 재공고 (~08.05) · 대덕연구개발특구본부

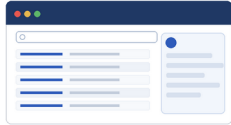
- **[중앙]** 2026년도 제3차 과학기술분야 연구기획과제 공모 (**~08.06**) · 한국연구재단(NRF)
 - **[대전]** 2026년 물류데이터·AI 활용 및 분석 아이디어 공모전 참가자 모집 (**~08.04**) · 대전정보문화산업진흥원
 - **[대전]** 2026 태국 인코스메틱스 아시아 참여기업 추가 모집공고 (**~08.06**) · 대전일자리경제진흥원
- ※ 08.03(월)~08.10(월) 마감 공고. 출처: 랩 위드 지원사업 브리핑 (2026.08.03 기준).

공고가 뜬 다음에야 계획서를 쓰기 시작하십니까? → R&D 사전기획 컨설팅 상담

상담 신청 ☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com | cafe.naver.com/techcomwith

▶ 더 보기: R&D 과제는 '왜·무엇을·어떻게'를 증명하는 전략 보고서 (cafe.naver.com/techcomwith/329)

■ 랩 위드 컨설팅 솔루션 — 사업화 전 단계를 전문가가 함께 설계합니다



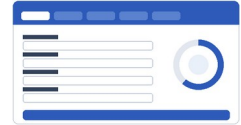
랩 위드 AI R&D 전략 분석 플랫폼 “R&D 사업계획서, AI로 구조화”

- 공고·RFP 분석 → 평가항목별 맞춤 전략 도출
- 정부 과제 DB 2,900+건·선행연구 검색
- 평가위원 관점 피드백으로 완성도 점검



IR 컨설팅 솔루션 “기업진단부터 모의 IR까지 4STEP”

- 기업진단 → 투자전략 → IR Deck → 모의 IR
- 피치덱 10장 구조·트랙션·Ask 설계
- 7회차 온라인 관리로 단계별 코칭



기업진단 솔루션 “우리 회사 사업화 준비도 점수화”

- 기업정보·재무·기술개발·정성평가 종합
- 강·약점 종합 진단 리포트 자동 생성
- R&D·투자 준비 우선순위 제시

랩위 드 채널 — 지금 바로 연결하세요

랩 위드는 매일 중앙정부·대전지역 12개 기관 지원사업을 자동 수집·분류해 고객사에 전달합니다. 브리핑·인사이트·AI 분석을 하나의 워크플로
우로 연결 — R&D·사업화 전략 수립 시간을 획기적으로 단축합니다.



기술사업화 랩 위드(주) 조남주 대표이사 · 공학박사 · 전문개인
(엔젤)투자자

☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com

대전 본사 (34897) 대전광역시 중구 계백로1615번길 56, 진호빌딩 301호

홈페이지: www.labwith.kr

네이버 카페: cafe.naver.com/techcomwith