

기술이전, 우리 회사는 준비됐습니까 _ 자가진단 10 문항

1. 오늘의 기술사업화 뉴스

- (정책 동향) 국회는 8 월 20 일 본회의에서 「과학기술분야 정부출연연구기관 등의 설립·운영 및 육성에 관한 법률」 개정안을 가결했습니다. **출연연 연구자가 소속기관 기술로 창업하거나 기업에 기술을 이전하고 그 대가로 지분·주식을 취득해도 '이해충돌방지법'상 사적이해관계자 규정을 적용하지 않도록** 했습니다. 연구자가 기술이전 기업에 자문·노무를 제공하고 대가를 받거나 임원으로 취임하는 것도 허용됩니다. 지분 취득이 이해충돌로 해석될 소지 때문에 위축됐던 '연구자 참여형 기술이전'이 제도적으로 열린 셈입니다. <출처: 에너지데일리, 2026.08.21(국회 통과 08.20)>
- (사업화 동향) 영남대는 8 월 12 일 수처리 전문기업 **코웨이엔텍**(주)과 '역삼투(RO) 농축수 처리 기술' 이전 조인식을 열었습니다. 물 재이용 분야의 오랜 난제로 꼽혀온 이 기술이 계약서 한 장으로 대학 연구실에서 산업 현장으로 넘어간 사례입니다. 최외출 영남대 총장은 "대학의 우수 연구성과가 기업으로 이전돼 실제 산업 현장의 혁신과 기술사업화로 이어진 의미 있는 산학협력 사례"라고 밝혔습니다. <출처: 헤럴드경제, 2026.08.20>
- (투자 생태계) AI 서비스 플랫폼 기업 **뤼튼테크놀로지스**가 8 월 26 일 **1,000 억 원 규모 시리즈 C** 투자를 유치하며 기업가치 1 조 원 이상을 인정받아 국내 AI 서비스 스타트업 중 첫 유니콘 기업이 됐습니다. 누적 투자 유치액은 2,300 억 원으로 늘었습니다. 8 월 24~28 일 한 주간 국내 스타트업 36 개사가 투자를 유치했고, 이 가운데 금액을 공개한 8 개사가 확보한 1,710 억 원의 대부분을 AI 기업 2 곳이 가져갔습니다. <출처: 스타트업레시파·전자신문, 2026.08.26~08.29>
- (국제 동향) 자율주행 화물운송 기업 **가틱(Gatik)**이 8 월 28 일 **2 억 달러(약 2,600 억 원) 규모 시리즈 D** 투자를 유치하며 이번 주 글로벌 최대어로 꼽혔습니다. 가틱은 6 억 달러 이상의 계약 매출과 누적 8 만 5 천 건의 완전 무인 주문 완료 실적을 앞세웠습니다. 전문가들은 "기술적 야망만으로는 부족한 시대"라며 "투자자들이 매출·사용자 수 같은 구체적인 **상업적 추진력**을 점점 더 요구하고 있다"고 분석했습니다. <출처: AI 넷(Antara 인용), 2026.08.29>
- (지역 동향) 대전창조경제혁신센터가 9 월 1 일부터 3 일까지 대전 유성구 대전스타트업파크 일대에서 '2026 스타트업 코리아 투자위크(SIW)'를 개최합니다. 스타트업이 원하는 투자사·전문가를 사전에 선택해 투자유치 IR 과 금융·법률·세무 상담을 1:1 로 진행하는 '골목형' 행사로, 올해 4 회째입니다. **대전 지역 기업이 수도권 투자기관과 접점을 만들 수 있는 기회**입니다. <출처: 벤처스퀘어, 2026.08.13(행사 09.01~09.03)>

※ 지난 07.27(구조: 양도 vs 실시권)·07.29(계약 4 대 조항·선행특허조사)·07.31(사례) 세 편에 이어, 오늘은 그 내용을 우리 회사에 대입해 보는 자가진단입니다.

2. 오늘의 한 조각 _ 기술이전, 우리 회사는 준비됐습니까 _ 자가진단 10 문항

기술이전은 계약서를 잘 쓰는 것보다 먼저, '우리 회사가 실제로 이전받거나 이전할 준비가 됐는가'를 점검하는 데서 시작해야 합니다. 지난 세 편(07.27 구조, 07.29 계약 조항, 07.31 사례)까지 원리를 다뤘다면, 오늘은 그 원리를 우리 회사에 대입해 보는 열 문항 자가진단입니다.

자가진단은 네 영역, 열 문항으로 나뉩니다: 기술 준비도(3 문항)·계약 준비도(3 문항)·조직 준비도(2 문항)·시장 준비도(2 문항). 하나씩 '예/아니오'로 답해 보십시오.

- **[기술]** ① 이전 대상 기술의 TRL(기술성숙도)을 공인 시험성적서·실증 데이터로 설명할 수 있다
- **[기술]** ② 이 기술과 관련된 선행특허를 KIPRIS(특허청 특허정보검색서비스)로 이미 확인했다
- **[기술]** ③ 문서화되지 않은 핵심 노하우(암묵지)가 무엇인지 파악하고 있다

- **[계약]** ④ 정액기술료·경상기술료 중 원하는 방식과 대략적인 요율을 정했다
- **[계약]** ⑤ 전용실시권(독점)·통상실시권(비독점) 중 우리에게 유리한 쪽을 판단했다
- **[계약]** ⑥ 개량기술 귀속·침해대응 조항을 계약서에 어떻게 넣을지 알고 있다
- **[조직]** ⑦ 협상을 책임질 담당자(내부 또는 외부 전문가)가 정해져 있다
- **[조직]** ⑧ 이전 이후 기술을 사업화할 인력·설비 계획이 있다
- **[시장]** ⑨ 이 기술을 필요로 하는 고객·기업을 구체적으로 3 곳 이상 떠올릴 수 있다
- **[시장]** ⑩ 유사 기술의 시장 거래 사례나 가치평가 근거를 하나 이상 확보했다

'예'가 몇 개인지 세어 보십시오. **8 개 이상**이면 지금 바로 협상 테이블에 앉아도 됩니다.

5~7 개면 3 개월 안에 부족한 영역부터 채우고 협상을 준비하십시오.

4 개 이하면 계약서를 쓰기 전에 기술가치평가와 사업화 전략부터 다시 세우는 것이 순서입니다.

1. 기술 준비도가 부족하다면 공인 시험기관 성적서 확보와 KIPRIS 선행특허조사부터 시작하십시오.
2. 계약 준비도가 부족하다면 지난 07.29 일 자에서 정리해 드린 4 대 조항(실시료·독점·개량기술 귀속·침해대응)을 다시 짚어 보십시오.
3. 조직·시장 준비도가 부족하다면 협상 담당자 지정과 잠재 고객사 리스트업을 가장 먼저 하십시오.

오늘 소개해 드린 영남대·코웨이엔텍 사례나, 이번 달 국회가 통과시킨 출연연 기술창업 규제완화처럼 기술이전의 문턱은 계속 낮아지고 있습니다. 그러나 문턱이 낮아질수록 '준비된 회사'와 '준비되지 않은 회사'의 격차는 오히려 커집니다. 오늘 열 문항으로 우리 회사의 위치를 먼저 확인하십시오.

※ 출처: 랩 위드 기술이전 컨설팅 방법론 · 기술이전 준비도 자가진단 프레임워크 (2026.08.31)

3. 실전 체크리스트

✓ ③ 자가진단 결과별 다음 행동

- ▶ 자가진단 10 문항 중 '예'의 개수를 세어 회사의 준비 단계(즉시 협상형/3 개월 보완형/전략 재점검형)를 확인한다
- ▶ 기술 준비도가 약하면 공인 시험성적서와 KIPRIS 선행특허조사를 이번 주 안에 시작한다
- ▶ 계약 준비도가 약하면 실시료 요율표(정액+경상)를 협상 전 초안으로 작성해 둔다
- ▶ 조직 준비도가 약하면 협상 책임자(내부 또는 외부 전문가)를 이번 달 안에 지정한다
- ▶ 시장 준비도가 약하면 잠재 고객사·수요처 3 곳 이상을 리스트업한다
- ▶ 10 문항 점수를 3 개월마다 다시 매겨 준비도 변화를 추적한다

4. 이번 주 마감임박 지원사업 (중앙정부 70% · 대전지역 30%)

- **[중앙]** 「민관협력 오픈이노베이션 지원」 '공공데이터 활용 지원' 창업기업 제안 협업 과제 모집공고 (**~08.31**) ·
- **[중앙]** 「민관협력 오픈이노베이션 지원」 '공공데이터 활용 지원' 공공기관 제안 협업 과제 모집공고 (**~08.31**) ·
- **[중앙]** 2026 년도 하반기 중소벤처기업부 혁신제품 신규지정 수정공고 (**~09.03**) · 중소벤처기업부
- **[대전]** 특허 기술이전(중개) 지원사업 모집공고(2 차) (**~08.31**) · 대전테크노파크
- **[대전]** 2026 년 예비창업패키지 창업준비 아카데미 「스타트업 첫걸음」 사전 신청 안내 (**~09.03**) · 대전창조경제혁신센터

※ 08.31(월)~09.07(월) 마감 공고. 오늘(08.31) 마감인 공고는 오전 중 접수 완료 여부를 반드시 확인하십시오. 특히 대전테크노파크 '특허 기술이전(중개) 지원사업'은 오늘 주제와 직결되니 서둘러 확인하시기 바랍니다. ※ 출처: 랩 위드 지원사업 브리핑 (2026.08.28 기준).

우리 회사, 기술이전에 나설 준비가 됐는지 스스로 확신이 서지 않으십니까?
10 문항 자가진단부터 전문가와 함께 짚어 드립니다. → 기술이전 컨설팅 상담

상담 신청 ☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com | cafe.naver.com/techcomwith

▶ 더 보기: 기술사업화의 현실: 높은 R&D 성공률 뒤에 가려진 과제 (cafe.naver.com/techcomwith/341)

▣ 랩 위드 컨설팅 솔루션 _ 사업화 전 단계를 전문가가 함께 설계합니다



랩 위드 AI R&D 전략 분석 플랫폼

"R&D 사업계획서, AI 로 구조화"

- 공고·RFP 분석 → 평가항목별 맞춤 전략 도출
- 정부 과제 DB 2,900+건·선행연구 검색
- 평가위원 관점 피드백으로 완성도 점검



IR 컨설팅 솔루션

"기업진단부터 모의 IR 까지 4STEP"

- 기업진단 → 투자전략 → IR Deck → 모의 IR
- 피치덱 10 장 구조·트랙션·Ask 설계
- 7 회차 온라인 관리로 단계별 코칭



기업진단 솔루션

"우리 회사 사업화 준비도 점수화"

- 기업정보·재무·기술개발·정성평가 종합
- 강·약점 종합 진단 리포트 자동 생성
- R&D·투자 준비 우선순위 제시

◆ 랩 위드 채널 _ 지금 바로 연결하세요

랩 위드는 매일 중앙정부·대전지역 12 개 기관 지원사업을 수집·분류해 고객사에 전달합니다.

브리핑·인사이트·AI 분석을 하나의 워크플로우로 연결 _ R&D·사업화 전략 수립 시간을 획기적으로 단축합니다.

◆ [참가비 무료] AX/AI 산업전환 세미나 _ 기업 성공을 위한 AX/AI 경영으로

2026. 9. 9(수) 13:00~17:30 | 대전 유성 라마다호텔 3 층 토파즈(Topaz) 연회장

- 대상: 대전·세종·충남 기업 대표 및 임직원 | 참가비 무료(네트워킹 만찬·기념품·다과 제공)
- 강연 ① 디지털 경영혁신 _ 중소제조기업 제조공정의 AX | 정철우 박사(에이쓰리 CTO)
- 강연 ② Agentic Engineering 을 통한 연구 생산성 향상 | 이승현 박사(한국기계연구원 DX 전략연구단)
- AI 에게 묻는 단계에서 AI 가 연구 절차를 대신 밟는 단계로 진입 _ AX/AI 산업전환의 시급성과 생산성 개선 효과 제시
- AX 솔루션 쇼케이스 3 개사 + AI 솔루션 쇼케이스 3 개사 + Q&A 및 1:1 기술매칭 자문(B2B 컨설팅 ZONE)
- 18:00~20:00 네트워킹 만찬(띠올석갈비 유성점, 도보 1 분) _ 지역 기업 대표 교류
- 주최: 한국탄소산업진흥원 | 주관: 이노비즈협회 대전세종충남지회, 기술사업화 랩 위드(주), (주)케이드림파트너스
- 신청: 아래 QR 스캔 또는 <https://forms.gle/cRvUtyaLvKjpCbqy9> | 문의: 010-6408-8557



QR 스캔 한 번으로 온라인 신청 완료

◆ [1 기 모집] R&D 실무교육 아카데미 _ 될 때까지 지원하는 실습 교육

2026. 9. 22(화)~25(금) | 과정별 1 일 완결 | 랩 위드 교육장(대전 중구)

- 참가자 본인이 보유한 기술로 그날 R&D 연구계획서·PSST 사업계획서·IR DECK 을 직접 완성하는 실습 과정입니다.
- R&D 평가위원이자 전문개인(엔젤)투자자인 대표이사가 직접 교육하고 지도합니다.
- IR DECK 는 블루오션벤처스 대표이사(전문개인투자자, 블루오션투자조합 사무국장)가 강의합니다.
- DAY1 9.22(화) R&D 연구계획서 30 만원 | DAY2 9.23(수) PSST 사업계획서 25 만원
- DAY3 9.24(목) IR DECK 만들기 25 만원 | TRACK B 9.25(금) 계획서 진단 클리닉 15 만원
- 날짜별 개별 신청 가능 · 각 과정 정원 4 명 선착순 마감
- 신청·문의: 010-6408-8557 · antipoto@gmail.com · 카카오톡 ID antipoto · www.labwith.kr



기술사업화 랩 위드(주) 조남주 대표이사 · 공학박사 · 전문개인(엔젤)투자자

☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com

대전 본사 (34897) 대전광역시 중구 계백로 1615 번길 56, 진호빌딩 301 호

홈페이지: www.labwith.kr 네이버 카페: cafe.naver.com/techcomwith