# 랩 위드의 기술사업화 인사이트

**2026.09.07 (월)** | 오늘의 주제

# [투자 유치(IR) 시리즈 ③/③] 얼마를 얼마에 받을 것인가 _ 기업가치와 투자 조건

## 1. 오늘의 기술사업화 뉴스

• (정부 정책) 중소벤처기업부가 09.01 국무회의에서 확정한 2027 년 예산안은 **18 조 724 억 원**으로 올해보다 9.4% 늘었습니다. 눈여겨보실 대목은 두 가지입니다. **기술사업화패키지가 240 억 원에서 540 억 원으로**, **민관협력 오픈이노베이션이 242 억 원에서 543 억 원으로** 나란히 두 배 이상 늘었습니다. 기술을 개발하는 단계보다 **개발한 기술을 시장에 내보내는 단계**에 정부가 돈을 더 쓰겠다는 뜻입니다. 모태펀드도 역대 최대인 1 조 3,000 억 원, 연구개발 예산은 2 조 5,537 억 원으로 편성되었습니다. *〈출처: 중소벤처기업부·와우테일, 2026.09.01〉*

• (정부 정책) 같은 날 확정된 **2027 년도 정부 연구개발 예산은 39 조 5,000 억 원**입니다. 올해 35 조 5,000 억 원에서 11.2% 늘었습니다. 과학기술정보통신부 소관 예산은 29 조 6,476 억 원으로 올해 추경 대비 24.5% 증가했고, 이 가운데 연구개발이 14 조 1,000 억 원(18.5% 증가)입니다. 내년에 열릴 과제 수가 늘어난다는 뜻이므로, 지금부터 어느 사업에 무엇을 준비할지 정해 두시는 편이 유리합니다. *〈출처: 대한민국 정책브리핑·아시아경제, 2026.08.31~09.01〉*

• (투자 동향) 지난주(08.31~09.04) 국내 스타트업 **28 곳**이 투자를 유치했고, 금액을 공개한 14 곳이 모두 **1,150 억 5,000 만 원**을 확보했습니다. AI·에너지 기업 **델타엑스**가 09.01 **320 억 원 시리즈 B** 를 마쳤습니다. 지난해 8 월 시리즈 A 때 130 억 원이던 누적 조달액이 1 년 만에 450 억 원으로 **3 배 이상** 불었습니다. 자율주행 로봇 기업 **트위니**는 **144 억 원 프리 IPO** 를 끝내고 코스닥 상장 절차에 들어갔습니다. *〈출처: 스타트업레시피, 2026.09.05〉*

• (사업화 동향) 실험실 자동화 기업 **에이블랩스**가 이노폴리스파트너스 주도로 **121 억 원 시리즈 A** 를 받았습니다. 이 회사의 지난해 매출은 **12 억 9,000 만 원**으로 전년보다 113% 늘었고, **올 상반기 수주액이 지난해 연간 매출의 두 배를 넘었습니다.** 매출 규모 자체는 크지 않지만 늘어나는 속도와 수주 잔고가 값어치를 만든 사례입니다. 오늘 본문에서 다룰 '무엇이 회사 가격을 정하는가'를 그대로 보여 줍니다. *〈출처: 스타트업레시피, 2026.09.05〉*

• (지역 동향) 우주 광통신 기업 **인세라솔루션**이 **135 억 원 시리즈 A** 를 유치해 누적 174 억 원을 채웠습니다. 이 회사가 개발한 고속정밀조향거울(FSM)은 우주항공청 우주검증위성 2 호의 탑재체로 뽑혀 **10 월 7 일 누리호 5 차 발사**에서 성능을 검증합니다. 정부 사업 선정이라는 '남이 인정한 증거'가 투자 유치로 바로 이어진 경우입니다. *〈출처: 스타트업레시피, 2026.09.05〉*

*※ 투자 유치(IR) 시리즈 마지막 편입니다. ①편(09.02) 투자자가 첫 10 분에 보는 것, ②편(09.04) 매출 추정을 숫자로 방어하는 법, ③편(오늘) 얼마를 얼마에 받을 것인가. 세 편을 묶으면 투자설명 자료(IR 자료) 한 벌이 완성됩니다.*

## 2. 오늘의 한 조각 _ 얼마를 얼마에 받을 것인가?

**[투자 유치(IR) 시리즈 ③/③ _ 완결편]**

결론부터 말씀드립니다. 투자 유치의 마지막 질문은 '얼마를 받을 것인가'가 아니라 **'얼마짜리 회사로 인정받고 얼마를 받을 것인가'**입니다. 같은 10 억 원을 받아도 회사 가격을 얼마로 정하느냐에 따라 대표님이 내주는 지분이 두 배 넘게 달라집니다.

**먼저 셈법부터 익히십시오**

어려운 말이 많지만 뼈대는 나눗셈 하나입니다.

| 용어 | 쉬운 말 | 셈법 |
|---|---|---|
| 투자 전 가치 | 돈을 받기 직전의 회사 값 | 협상으로 정한다 |
| 투자 후 가치 | 돈이 들어온 뒤의 회사 값 | 투자 전 가치 + 투자금 |
| 투자자 지분율 | 투자자가 가져가는 몫 | 투자금 ÷ 투자 후 가치 |

| 희석 | 내 지분이 줄어드는 것 | 기존 지분 × (1 _ 투자자 지분율) |
|---|---|---|

**같은 10 억 원인데 내주는 지분이 이렇게 다릅니다**

| 투자 전 가치 | 투자 후 가치 | 투자자 지분 | 대표 지분(100%였다면) |
|---|---|---|---|
| 20 억 원 | 30 억 원 | 33.3% | 66.7% |
| 40 억 원 | 50 억 원 | 20.0% | 80.0% |
| 90 억 원 | 100 억 원 | 10.0% | 90.0% |

회사 값을 20 억으로 인정받으면 3 분의 1 을 내주고, 90 억으로 인정받으면 10 분의 1 만 내줍니다. **투자 협상에서 실제로 다투는 것은 투자금이 아니라 이 '투자 전 가치'입니다.**

**그러면 회사 값은 무엇으로 정해집니까**

초기 기업에는 정해진 공식이 없습니다. 실무에서는 아래 세 가지를 섞어 씁니다.

1. **비슷한 회사와 견주기** _ 우리와 같은 분야, 같은 단계 회사가 최근 얼마에 투자받았는지를 기준으로 삼습니다. 가장 많이 쓰이며, 협상 자리에서 투자자가 먼저 꺼내는 잣대이기도 합니다.
2. **앞으로 벌 돈을 현재 값으로 당겨 보기** _ 3~5 년 뒤 예상 이익을 정해진 비율로 깎아 오늘 값으로 환산합니다. 매출이 어느 정도 나오는 회사에 맞습니다. ②편에서 다룬 매출 추정이 여기서 그대로 쓰입니다.
3. **직전 거래 값 이어 보기** _ 앞선 투자나 정부 과제 선정 등으로 이미 매겨진 값에서 그동안 늘어난 성과만큼 올려 잡습니다. 인세라솔루션이 우주검증위성 탑재체로 선정된 뒤 135 억 원을 받은 것이 이 유형입니다.

**지난주 사례가 말해 주는 것**

델타엑스는 지난해 시리즈 A 때 누적 130 억 원이던 것이 1 년 만에 450 억 원이 되었습니다. 에이블랩스는 지난해 매출이 12 억 9,000 만 원에 불과했지만 **전년 대비 113% 증가와 올 상반기 수주액(작년 연매출의 두 배)**을 근거로 121 억 원을 받았습니다. 두 회사가 보여 주는 원리는 하나입니다. **회사 값을 올리는 것은 매출의 크기가 아니라 늘어나는 속도와, 그 속도가 앞으로도 이어진다는 증거입니다.**

**투자금보다 무서운 것이 조건입니다**

금액과 지분율에만 눈이 가기 쉬우나, 계약서에는 회사의 앞날을 좌우하는 조항이 함께 들어옵니다. 아래 네 가지는 뜻이라도 정확히 아시고 협상에 들어가셔야 합니다.

| 조항 | 쉬운 말 | 무엇을 조심해야 하는가 |
|---|---|---|
| 상환전환우선주 | 빌려준 돈처럼 돌려받을 수도, 주식으로 바꿀 수도 있는 주식 | 회사가 어려울 때 돈을 돌려 달라고 할 수 있다 |
| 청산우선권 | 회사를 팔거나 정리할 때 투자자가 먼저 가져가는 몫 | 배수가 높으면 대표에게 남는 돈이 거의 없을 수 있다 |
| 동반매도청구권 | 투자자가 팔 때 대표 지분까지 함께 팔게 하는 권리 | 원치 않는 시점에 회사를 넘겨야 할 수 있다 |
| 이해관계인 연대책임 | 약속을 어겼을 때 대표 개인이 함께 책임지는 조항 | 회사 빚이 개인 빚이 될 수 있다 |

이 조항들은 그 자체로 나쁜 것이 아니라 초기 투자에서 흔히 쓰이는 장치입니다. 다만 **배수와 기간, 책임 범위를 어디까지로 하느냐가 협상의 대상**입니다. 계약서에 서명하시기 전에 반드시 변호사나 회계사의 검토를 받으시기 바랍니다. 랩 위드는 법률·세무 자문을 대신하지 않으며, 무엇을 물어보아야 하는지를 함께 정리해 드립니다.

**욕심내어 높게 부르면 되지 않겠습니까**

그렇지 않습니다. 회사 값을 지나치게 높게 매겨 두면 다음 투자 때 그보다 낮은 값으로 받아야 하는 상황(내림 투자)이 생기고, 이때는 기존 투자자의 지분을 보전해 주느라 대표 지분이 크게 줄어듭니다. **지금 한 번의 협상보다 다음 라운드까지 이어지는 그림을 보고 정하셔야 합니다.**

정리하면 이렇습니다. 투자 유치는 돈을 구하는 일이 아니라 **회사의 값을 함께 정하고 그 값에 맞는 조건을 주고받는 일**입니다. ①편에서 다섯 장으로 이야기를 세우고, ②편에서 숫자로 방어하고, ③편에서 값과 조건을 정하면 투자설명 자료 한 벌이 완성됩니다.

마침 정부도 같은 방향으로 움직입니다. 내년 중소벤처기업부 기술사업화패키지 예산이 240 억 원에서 540 억 원으로, 민관협력 오픈이노베이션이 242 억 원에서 543 억 원으로 각각 두 배 이상 늘었습니다. **기술을 만드는 데서 파는 데로 무게가 옮겨 가는 지금**이 준비하시기 좋은 때입니다.

*※ 출처: 델타엑스·트위니·에이블랩스·인세라솔루션 2026 년 9 월 1 주차 투자 유치 사례 · 중소벤처기업부 2027 년 예산안(2026.09.01) · 랩 위드 IR 컨설팅 실전 사례 분석 · 랩 위드 내부 정리 (2026.09.07)*

## 3. 실전 체크리스트

**✔ ③ 실전 체크리스트 _ 투자 협상 자리에 앉기 전에**

- 우리와 같은 분야·같은 단계 회사 3 곳이 최근 얼마에 투자받았는지 숫자로 알고 있다
- 투자 전 가치를 얼마로 부를지, 그 근거를 두 문장으로 설명할 수 있다
- 이번 라운드가 끝난 뒤 대표 지분이 몇 퍼센트가 되는지 계산해 보았다
- 다음 라운드까지 감안해 지분이 어디까지 줄어들지 그려 보았다
- 청산우선권·동반매도청구권·연대책임 조항의 뜻을 알고 있고, 어디까지 받아들일지 미리 정했다
- 계약서를 검토해 줄 변호사나 회계사를 미리 정해 두었다

## 4. 이번 주 마감임박 지원사업 (중앙정부 70% · 대전지역 30%)

- **[대전]** 2026 년 베트남 호치민 K-라이프 커넥트데이 수출컨소시엄 참여기업 모집공고 **(~09.07)** · 대전일자리경제진흥원
- **[중앙]** 2026 년도 가속기핵심기술개발사업 신규과제 공모 **(~09.07)** · 한국연구재단(NRF)
- **[중앙]** 2026 년 하반기 D-테스트베드 참여자 모집(한국핀테크지원센터) **(~09.08)** · 창업진흥원(KISED)
- **[중앙]**「민관협력 오픈이노베이션 지원」2026 년 '규제자유특구 지원' 기업 모집 **(~09.09)** · 중소기업기술정보진흥원(TIPA)
- **[중앙]** 2026 년도 기계장비산업기술개발사업 신규지원 대상과제 2 차 공고 **(~09.09)** · 한국산업기술기획평가원(KEIT)
- **[중앙]** 2026 년 초기창업패키지 네이버클라우드 오픈이노베이션 밋업 참가기업 모집공고 **(~09.11)** · 창업진흥원(KISED)
- **[중앙]** 2026 년도 제 2 차 로봇산업기술개발사업 신규지원 대상과제 공고 **(~09.11)** · 한국산업기술기획평가원(KEIT)
- **[중앙]** GITCC 유럽 제조 AI 현지 워크샵 국내 참가기업 모집 **(~09.11)** · 한국산업기술진흥원(KIAT)
- **[대전]** 2026 글로벌 R&D 센터 입주기업 모집공고 **(~09.11)** · 대전테크노파크
- **[대전]** 2026 년 충청권 에너지기술공유대학 지역에너지 문제해결 프로젝트 지원사업 모집공고 **(~09.11)** · 대전테크노파크

*※ 09.07(월)~09.11(금) 마감, 중앙 7 : 대전 3. 오늘(09.07) 마감 2 건은 업무시간 안에 접수를 마치셔야 합니다. ※ 출처: 랩 위드 지원사업 브리핑 (2026.09.07 기준).*

**투자 협상에서 우리 회사 값을 얼마로 불러야 할지, 계약 조건 가운데 무엇을 지켜야 할지 판단이 서지 않으십니까? 보유 기술과 실적을 놓고 근거 있는 기업가치 산정과 협상 준비를 함께해 드립니다.**

**→ '기업가치 산정·투자유치 협상 준비' 상담**

**상담 신청 ☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com | cafe.naver.com/techcomwith**

▶ **더 보기:** 2026 년 4 월 투자 시장 전반(Overview) (cafe.naver.com/techcomwith/705)

## ▣ 랩 위드 컨설팅 솔루션 _ 사업화 전 단계를 전문가가 함께 설계합니다



### 랩 위드 AI R&D 전략 분석 플랫폼

*"R&D 사업계획서, AI 로 구조화"*

- 공고·RFP 분석 → 평가항목별 맞춤 전략 도출
- 정부 과제 DB 2,900+건·선행연구 검색
- 평가위원 관점 피드백으로 완성도 점검



### IR 컨설팅 솔루션

*"기업진단부터 모의 IR 까지 4STEP"*

- 기업진단 → 투자전략 → IR Deck → 모의 IR
- 피치덱 10 장 구조·트랙션·Ask 설계
- 7 회차 온라인 관리로 단계별 코칭



### 기업진단 솔루션

*"우리 회사 사업화 준비도 점수화"*

- 기업정보·재무·기술개발·정성평가 종합
- 강·약점 종합 진단 리포트 자동 생성
- R&D·투자 준비 우선순위 제시

## ◆ 랩 위드 채널 _ 지금 바로 연결하세요

랩 위드는 매일 중앙정부·대전지역 12 개 기관 지원사업을 자동 수집·분류해 고객사에 전달합니다. 브리핑·인사이트·AI 분석을 하나의 워크플로우로 연결 _ R&D·사업화 전략 수립 시간을 획기적으로 단축합니다.

### ◆ [참가비 무료] AX/AI 산업전환 세미나 _ 기업 성공을 위한 AX/AI 경영으로

**2026. 9. 9(수) 13:00~17:30 | 대전 유성 라마다호텔 2 층 사파이어 연회장**

- 대상: 대전·세종·충남 기업 대표 및 임직원 | 참가비 무료(네트워킹 만찬·기념품·다과 제공)
- 강연 ① 디지털 경영혁신 _ 중소제조기업 제조공정의 AX | 정철우 박사(에이쓰리 CTO)
- 강연 ② Agentic Engineering 을 통한 연구 생산성 향상 | 이승현 박사(한국기계연구원 DX 전략연구단)
- ㄴ AI 에게 묻는 단계에서 AI 가 연구 절차를 대신 밟는 단계로 진입 _ AX/AI 산업전환의 시급성과 생산성 개선 효과 제시
- AX 솔루션 쇼케이스 3 개사 + AI 솔루션 쇼케이스 3 개사 + Q&A 및 1:1 기술매칭 자문(B2B 컨설팅 ZONE)
- 18:00~20:00 네트워킹 만찬(띠울석갈비 유성점, 도보 1 분) _ 지역 기업 대표 교류
- 주최: 한국탄소산업진흥원 | 주관: 이노비즈협회 대전세종충남지회, 기술사업화 랩 위드(주), (주)케이드림파트너스
- 신청: 아래 QR 스캔 또는 https://forms.gle/cRvUtyaLvKjpCbqy9 | 문의: 010-6408-8557

**QR 스캔 한 번으로 온라인 신청 완료**

◆ [1 기 모집] **R&D 실무교육 아카데미 _ 될 때까지 지원하는 실습 교육**

**2026. 9.17(목)~9.22(화) | 과정별 1 일 완결 | 기술사업화 랩 위드(주) 교육장(대전 중구)**

- 참가자 본인이 보유한 기술로 그날 R&D 연구계획서·PSST 사업계획서·IR DECK 을 직접 완성하는 실습 과정입니다.
- R&D 평가위원이자 전문개인(엔젤)투자자인 대표이사가 직접 교육하고 지도합니다.
- IR DECK 는 블루오션벤처스 이준희 대표이사(전문개인투자자, 블루오션투자조합 사무국장)가 강의합니다.
- DAY1 · 9.17(목) R&D 연구계획서 작성 실무 _ 30 만원 | DAY2 · 9.18(금) PSST 사업계획서 작성 실무 _ 25 만원
- DAY3 · 9.21(월) PSST 기반 IR DECK 만들기 _ 25 만원 | TRACK B · 9.22(화) 계획서 진단 클리닉 _ 15 만원
- 이어지는 기수: 2 기 9.28(월)~10.2(금) · 3 기 10.13(화)~10.16(금) · 4 기 10.27(화)~11.2(월)
- 날짜별 개별 신청 가능 · 각 과정 정원 4 명 선착순 마감
- 신청: 홈페이지 www.labwith.kr 실무교육 아카데미 페이지의 달력에서 원하는 날짜를 골라 신청하십시오.
- 문의: 010-6408-8557 · antipoto@gmail.com · 카카오톡 ID antipoto

---


기술사업화 랩 위드
Tech-Commercialization Lab WITH

**기술사업화 랩 위드(주) 조남주 대표이사 · 공학박사 · 전문개인(엔젤)투자자**

☎ 010-6408-8557 | antipoto@gmail.com

대전 본사 (34897) 대전광역시 중구 계백로 1615 번길 56, 진호빌딩 301 호

홈페이지: www.labwith.kr

네이버 카페: cafe.naver.com/techcomwith